



گزارش سال ۲۰۲۳
سرمایکس



فصل نو:

سال سبز

ارزهای دیجیتال

و سرمایکس



درکنار هم قدم برداشتن
درکنار هم ماندن و سبز شدن
درکنار هم زیستن و اوج گرفتن
عقیده هایی است که در این ۶ سال عمیقا باور ما
بوده و برای رسیدن به قله، برای صعودی بزرگ، این
باورها را باید به تصویر می کشیدیم.
سرمایکس برای ما یک باور است؛ یک راه برای کنار هم
قدم برداشتن
در این راه مشکلاتی هم اگر هست راه حل آن خواهیم
شد؛
راهی امن، سریع، آسان و نوین سرمایه‌گذاری!

تَقْدِيمَهُ شما

این روایت، نمایانگر تلاش‌هایی است که برای جلب رضایت شما همراهان همیشگی سرمایکس انجام شده است. در این ۶ سال، همیشه در کنار ما بودید و در این فصل جدید سعی می‌کنیم، خدمات بیشتری را برای تان فراهم کنیم.

سرمایکس به ششمين سال فعالیت خود نمی‌رسید، مگر با تلاش تک‌تک همکارانی که ما را در طول این مسیر یاری دادند. این گزارش بخشی از خدمات بسیار زیاد همکارانمان، در بخش‌های مختلف را نشان می‌دهد.

سخن مدیرعامل

سال ۲۰۲۳ برای من تولد مجدد سرمایکس بود. بسیاری از زیرساخت‌های ما به روز شده و امکانات و ابزار بسیار کاربردی برای استفاده کاربران به سرمایکس اضافه شد.

البته سال گذشته، یکی از سخت‌ترین سال‌ها برای سرمایکس هم بود. ما دقیقاً مثل ورزشکارانی که برای رسیدن به المپیک در سال آخر، سختی‌های زیادی می‌کشند، بودیم. این سختی‌ها از یک سمت مربوط به شرایط حاضر بیزینس در حوزه رمざر و بلاک چین بود که تقریباً تمامی کسب و کارهای دیگر هم درگیر آن بودند و از سمت دیگر، مربوط به تغییرات گستردگی در سال گذشته بود، که برای گذر از نوسان‌های شدید بازار و محدودیت‌های اینترنتی باید این اقدام را انجام می‌دادیم.

سالی که گذشت را به پایه ریزی درست زیرساخت‌های سرمایکس، برای فراهم کردن محیطی امن، ساده و در عین حال حرفه‌ای برای استفاده و سرمایه‌گذاری کاربران مان گذراندیم.

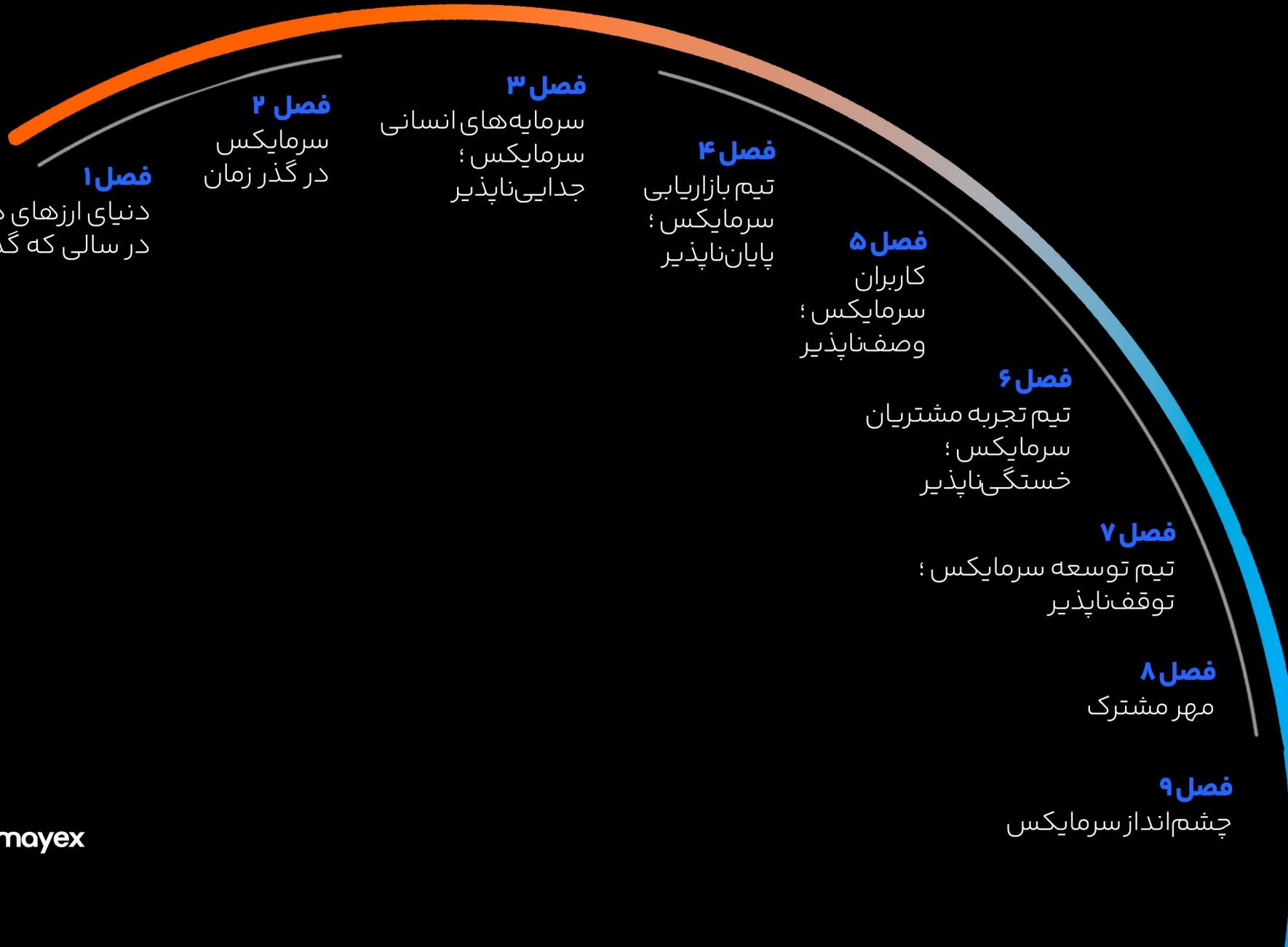
هدف ما هیچ وقت کسب درآمد از کاربران مان نبوده و همیشه در پی این بودیم که در کنار آنها در این بازار پر نوسان به اهداف مشترک و کسب سود برسیم.



احسان مطلبی

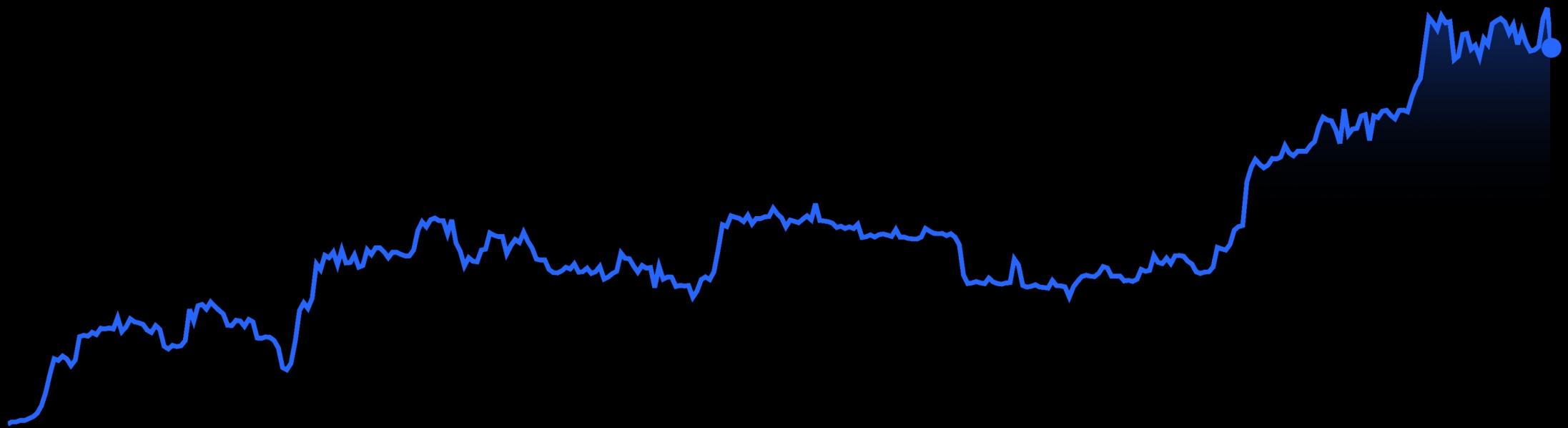
بنیان‌گذار و
مدیرعامل سرمایکس

فهرست

- 
- | | | | | | | | | |
|---|--|---|---|--|---|---|---------------------------|-----------------------------------|
| فصل ۱
دنیای ارزهای دیجیتال
در سالی که گذشت | فصل ۲
سرمایکس
در گذر زمان | فصل ۳
سرمایه‌های انسانی
سرمایکس؛
جدایی‌ناپذیر | فصل ۴
تیم بازاریابی
سرمایکس؛
پایان‌ناپذیر | فصل ۵
کاربران
سرمایکس؛
وصفت‌ناپذیر | فصل ۶
تیم تجربه مشتریان
سرمایکس؛
خستگی‌ناپذیر | فصل ۷
تیم توسعه سرمایکس؛
توقف‌ناپذیر | فصل ۸
مهر مشترک | فصل ۹
چشم‌انداز سرمایکس |
|---|--|---|---|--|---|---|---------------------------|-----------------------------------|

دنیای ارزهای دیجیتال در سالی که گذشت
سال سبز برای بیت کوین

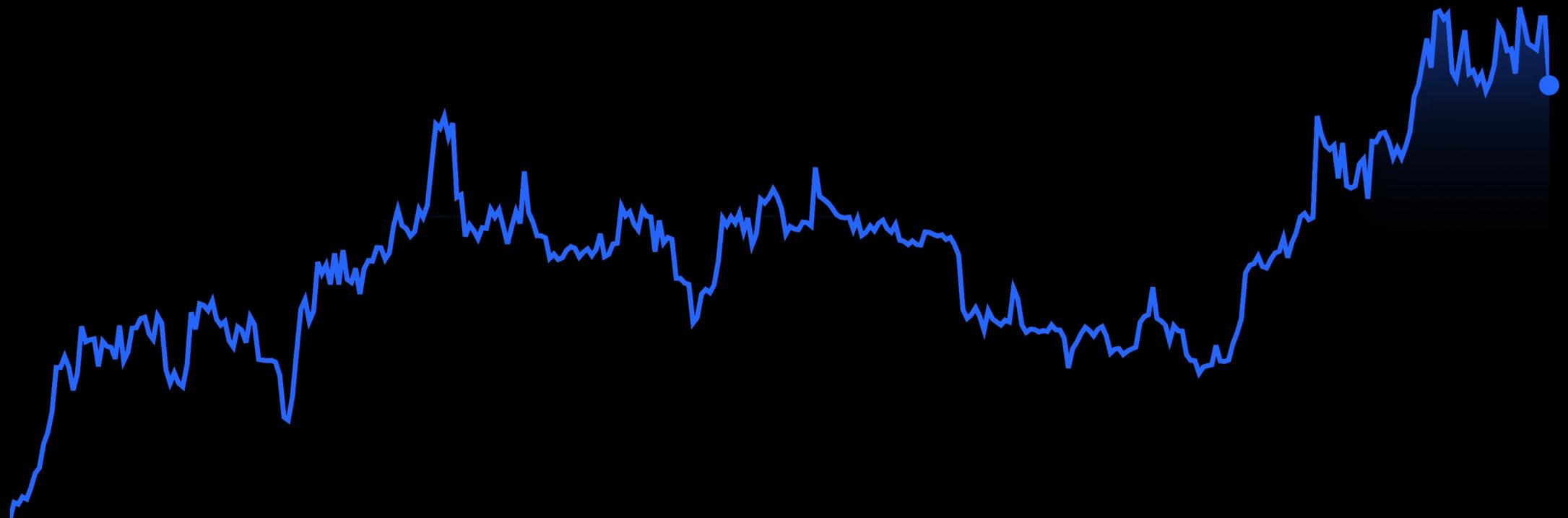
رشد ۱۵۱٪ درصدی



دنیای ارزهای دیجیتال در سالی که گذشت

اتریوم همسو با حرکت بیت کوین

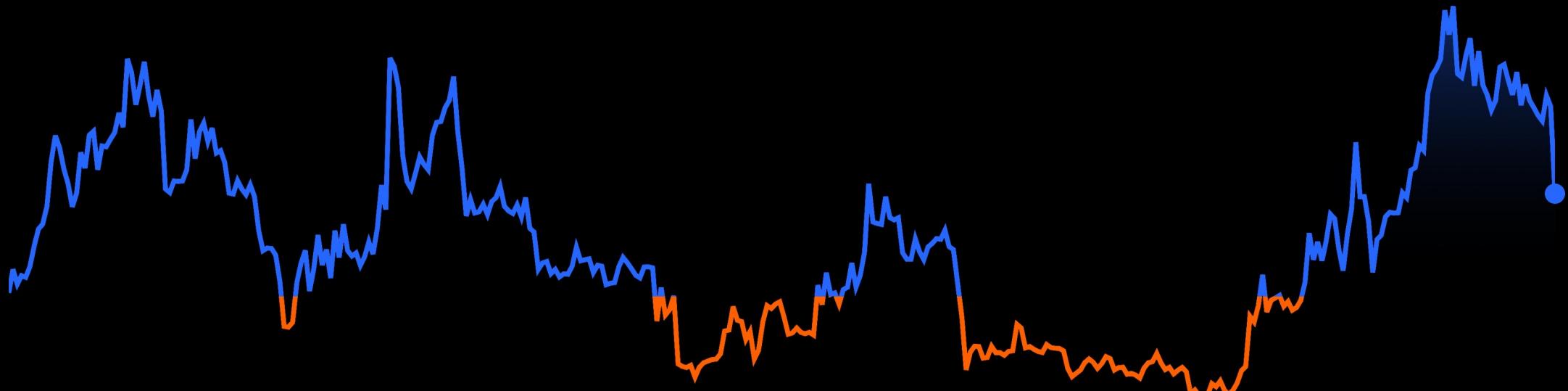
رشد ۹۹ درصدی



دنیای ارزهای دیجیتال در سالی که گذشت

دوج کوین مثل همیشه پرنسان

رشد ۲۸ درصدی
۲۸%



اتفاقات اثرگذار

بر روی بازار رمざرها در سال ۲۰۲۳

بحران در صرافی بایننس

صرافی بایننس با اتهام‌های زیادی از جمله پولشویی مواجه شده است که ۴ میلیارد دلار برای آن باید بپردازد.

سیزده، مدیرعامل بایننس هم با اقرار به اتهامات، از سمت خود برکنار شد.

هوش مصنوعی؛ ترند جدید سال

استقبال کاربران از ChatGPT، باعث شد که توکن‌های هوش مصنوعی هم ترند جدیدی در بازار کریپتو ایجاد کنند.

ظهور میم‌کوین‌های جدید در بازار

بعد از دوج کوین و شبیا اینو که سودها و ضررهای بسیار زیادی برای کاربران داشت، امسال میم‌کوین‌های PEPE و Bonk بسیار مورد توجه کاربران قرار گرفتند.

ورشکستگی صرافی FTX و دادگاه سم بنکمن فرید

ماجرای ورشکستگی یکی از صرافی‌های بزرگ کریپتو و ریس آن از سال پیش آغاز شده بود و همچنان ادامه داشت. به گفته وزارت دادگستری، اتهامات بنکمن فرید می‌تواند او را برای سال‌های زیادی پشت میله های زندان نگه دارد.

ورشکستگی بانک های بزرگ دنیا مانند سیلیکون ولی

این ورشکستگی‌ها مانند سال ۲۰۰۸ نشان داد که وجود ارزهای دیجیتال بسیار مهم است.

پرسودترین ارزهای سال



۱۹۶۰ %
کورگی‌ای‌آی
Corgi Ai



۲۹۷۰ %
اینجکتیو
Injective



۷۳۰۰ %
بونک
Bonk



۷۷۳ %
کانفلکس
Conflux



۹۷۳ %
سولانا
Solana



۱۸۶۰ %
کسپا
Kaspa

میزان سرمایه‌گذاری بر روی ارزهای دیجیتال در ایران

میزان سرمایه‌گذاری فعالیت اقتصادی	میزان سرمایه‌گذاری مردم عادی	بازارهای مالی
۵۳%	۴۵%	سپرده بانکی
۳۵%	۴۵%	خرید سکه و طلا
۳۱%	۲۹%	بورس
۱۹%	۲۳%	ارزهای دیجیتال
۲۲%	۱۷%	خرید ارز (دolar و ...)
۲۲%	۱۳%	صندوقهای ریالی
۱۲%	۱۶%	صندوقهای طلا
۵%	۱۴%	صندوقهای ارزی

براساس تحقیقات تیم سرمایکس در بازار داخلی ایران، بیشترین سرمایه‌گذاری مردم عادی و فعالین اقتصادی در سپرده‌های بانکی بوده است. سرمایه‌گذاری در بورس و بازار طلا هم در رتبه‌های بعدی قرار دارد.

نکته جالب اما قرار گرفتن ارزهای دیجیتال در جایگاه چهارم است که نشان از آگاهی بیشتر مردم نسبت به این بازار در سال‌های گذشته است.

فاکتورهای بسیار زیادی برای انتخاب بازار هدف، جهت سرمایه‌گذاری وجود دارد. اما این فاکتورها چه مواردی را شامل می‌شوند؟ کارشناسان ما در سرمایکس با جمع‌آوری اطلاعات از افراد مختلف، به ۹ فاکتور اصلی و میزان اهمیت آن برای سرمایه‌گذاران رسیدیم. براساس این فاکتورها و میزان اهمیت آن برای مردم، بازارهای مالی مختلف را بررسی کردیم.

	صندوقد طلا	صندوقد ریالی	بورس	بانک	ارز دیجیتال	ارز	طلای و سکه	اهمیت	امکان نقد شوندگی آسان
دسترسی ۲۴ ساعته به دارایی	4.4	4.2	4.0	3.7	4.0	3.3	3.5	3.9	4.5
ریسک کم	4.0	4.0	3.3	3.2	3.8	3.1	3.6	3.7	4.4
سود بالا	4.6	3.6	3.2	3.0	3.0	2.7	2.9	3.7	4.0
امکان پشتیبانی در صورت بروز مشکل	4.5	3.9	3.5	3.7	3.9	3.1	3.4	4.1	4.6
حفظ ارزش پول سرمایه‌گذاری شده	4.7	4.1	3.6	3.7	3.3	2.6	3.2	3.9	4.5
کارمزد پایین	3.9	3.8	3.0	3.5	3.5	3.2	3.5	3.4	4.7
مورد اعتماد بودن محل سرمایه‌گذاری	4.7	4.4	3.8	3.7	4.3	3.4	3.8	4.4	4.7
امن بودن محل نگهداری سرمایه	4.7	4.1	3.7	3.9	4.5	3.7	4.0	4.1	4.7

البته میزان سرمایه‌گذاری ارزهای دیجیتال در ایران از لحاظ حجمی، همچنان عددی بالایی را نشان نمی‌دهد.

ما با بررسی افرادی که حداقل یک تجربه سرمایه‌گذاری در بازارهای مختلف را داشته‌اند، اعداد زیر را برای میزان سرمایه‌گذاری ارزهای دیجیتال در کشور بدست آورده‌یم.

سرمایه‌گذاری کمتر از ۵ میلیون	میزان سرمایه‌گذاری مردم عادی	میزان سرمایه‌گذاری فعالین اقتصادی
بین ۵ تا ۱۰ میلیون	۱۲ %	۸ %
بین ۱۰ تا ۲۰ میلیون	۳ %	۳ %
بین ۲۰ تا ۵۰ میلیون	۲ %	۲ %
بیش از ۵۰ میلیون	۳ %	۱ %
بیش از ۵۰ میلیون	۲ %	۴ %

۲۰۱۷

- در دی ماه، به عنوان یک سامانه پیشگام ارائه ارزهای دیجیتال و آموزش اختصاصی در این زمینه با نام تجاری ارز جو، آغاز به کار کردیم.

۲۰۱۸

- اولین تراکنش خرید از ارز جو در تاریخ ۲۱ دی ماه: تعداد ۱۰۰۰ واحد ترون به مبلغ ۶۰۰ هزار تومان

- اولین تراکنش فروش به ارزجو در تاریخ ۲۱ اسفند: تعداد ۳۰۰۰ واحد ریپل به مبلغ ۱۵



۲۰۱۹

- معرفی کیف پول اختصاصی ارز جو : ارائه نخستین کیف پول کامل اختصاصی و فول نود ایرانی ارزهای دیجیتال
- ارائه اپلیکیشن موبایل

نگاهی به ۶ سال
فعالیت سرمایکس

۲۰۲۰

- ری برندینگ ارزجو به سرمایکس با نگاهی نو به آینده روشن سرمایه‌گذاری برای ورود کاربران عزیز ایرانی به بازارهای مالی جهانی

۲۰۲۱

- بالاترین قیمت خرید بیت کوین در سرمایکس در تاریخ ۲۲ آبان ۱۴۰۰ به قیمت ۶۴۱۵۸ دلار

۲۰۲۲

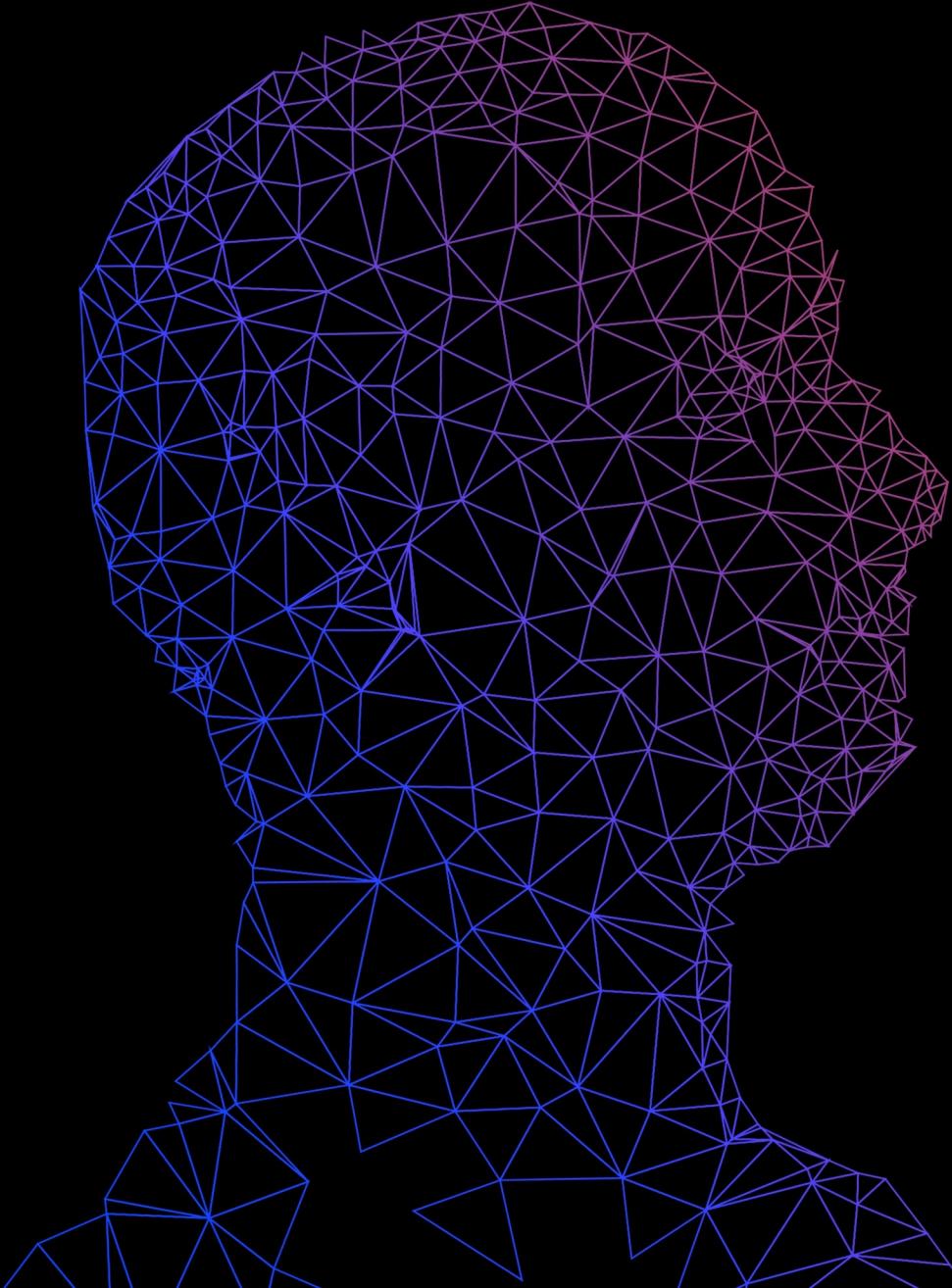
- سرمایکس با ارائه بالاترین تعداد ارز در رده اول وبسایتهاي ايراني عرضه ارزديجيتال قرار گرفت.

۲۰۲۳

- رونمایی از بازار معامله حرفه‌ای P2P

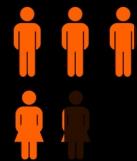
نگاهی به ۶ سال
فعالیت سرمایکس

سرمایه‌های انسانی سرمایکس؛ جدایی ناپذیر



محل کار ما در یکی از کوچه‌های دنج و بنبست خیابان شجریان قرار گرفته است. سرمایکس یک تیم جمیع جور و جوان دارد. خالی از لطف نیست که با سرمایه‌های انسانی ما آشنا شوید و اطلاعات مختصری از همکاران ما را مشاهده کنید. اگر سرمایکس توانسته به ششمين سال کاری خود برسد، به دلیل وجود سرمایه‌های انسانی جدایی‌ناپذیر آن است.

۶۲ نفر تعداد همکاران



۷۲ % آقایان (۴۵ نفر)

۲۸ % بانوان (۱۷ نفر)

پراکندگی نسلی سرمایکسی‌ها

میانگین سنی همکاران ما در سرمایکس ۳۵ سال است.

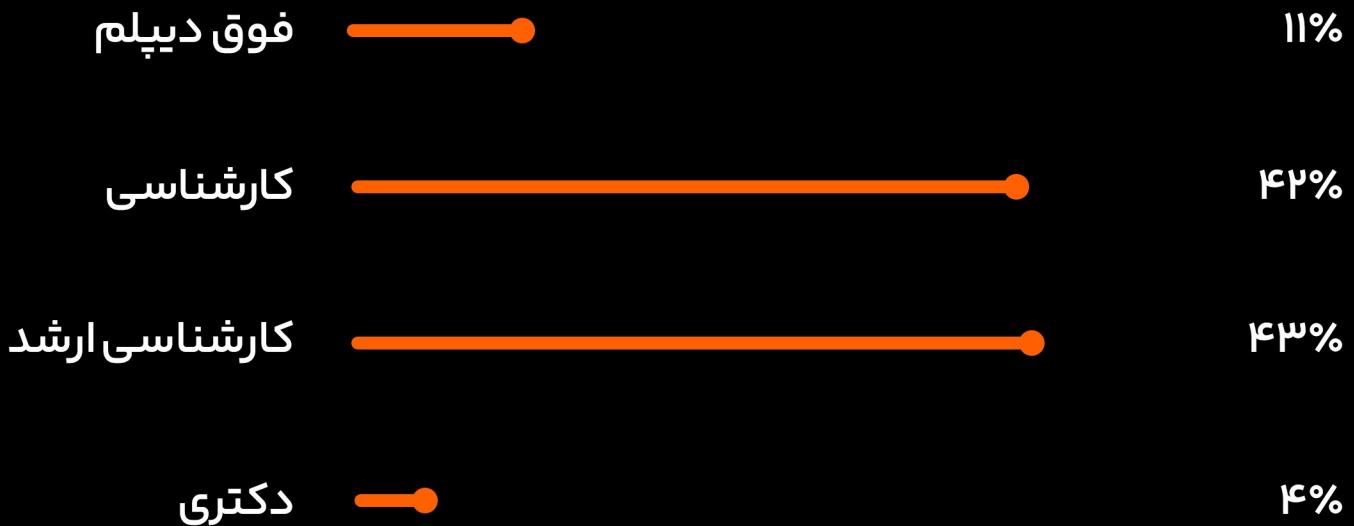


* نسل Z : ۱۸ تا ۲۵ سال
* نسل Y : ۲۶ تا ۴۰ سال

* نسل X : ۴۰ تا ۵۴ سال

* نسل BabyBoomer : ۵۴ تا ۷۳ سال

میانگین تحصیلات



پراکندگی همکاران در تیمهای مختلف

تیم محصول

۶ نفر

تیم مالی

۶ نفر

تیم پشتیبانی

۲۵ نفر

تیم منابع انسانی

۲ نفر

تیم بازاریابی

۱۲ نفر

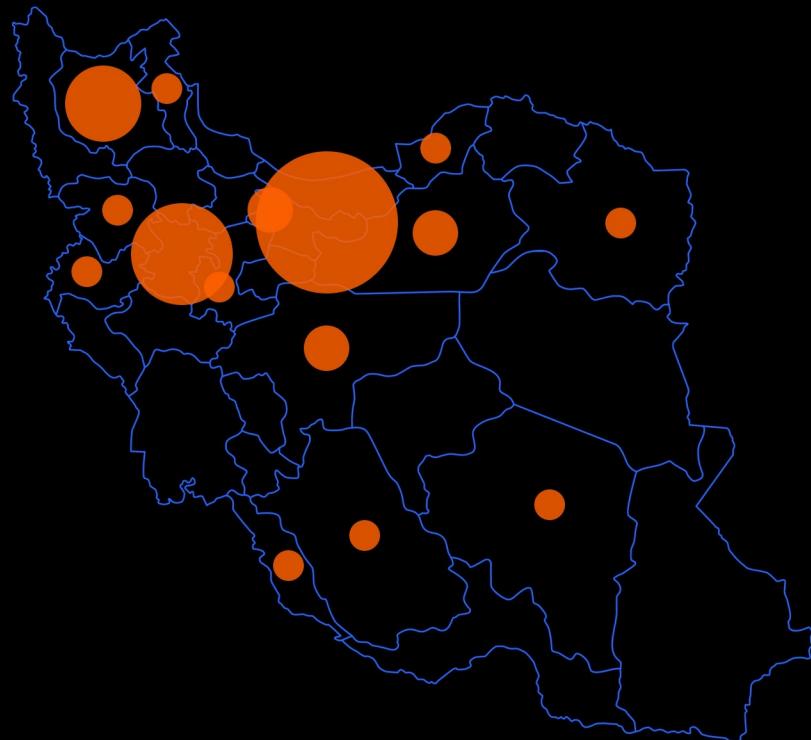
تیم توسعه

۱۵ نفر

سرمایکس میزبان همکارانی از سراسر ایران است!

ما از ۱۵ استان کشور نماینده‌ای در سرمایکس داریم.

- همدان: ۱۱%
- تهران: ۳۲%
- اصفهان: ۵%
- آذربایجان شرقی: ۱۴%
- البرز: ۵%
- سمنان: ۵%
- خراسان رضوی: ۲%
- اردبیل: ۲%
- کرمانشاه: ۲%
- کرمان: ۲%
- گلستان: ۲%
- فارس: ۲%
- مرکزی: ۲%
- بوشهر: ۲%
- کردستان: ۲%





از چه سالی در سرمایکس شروع به فعالیت کردین؟

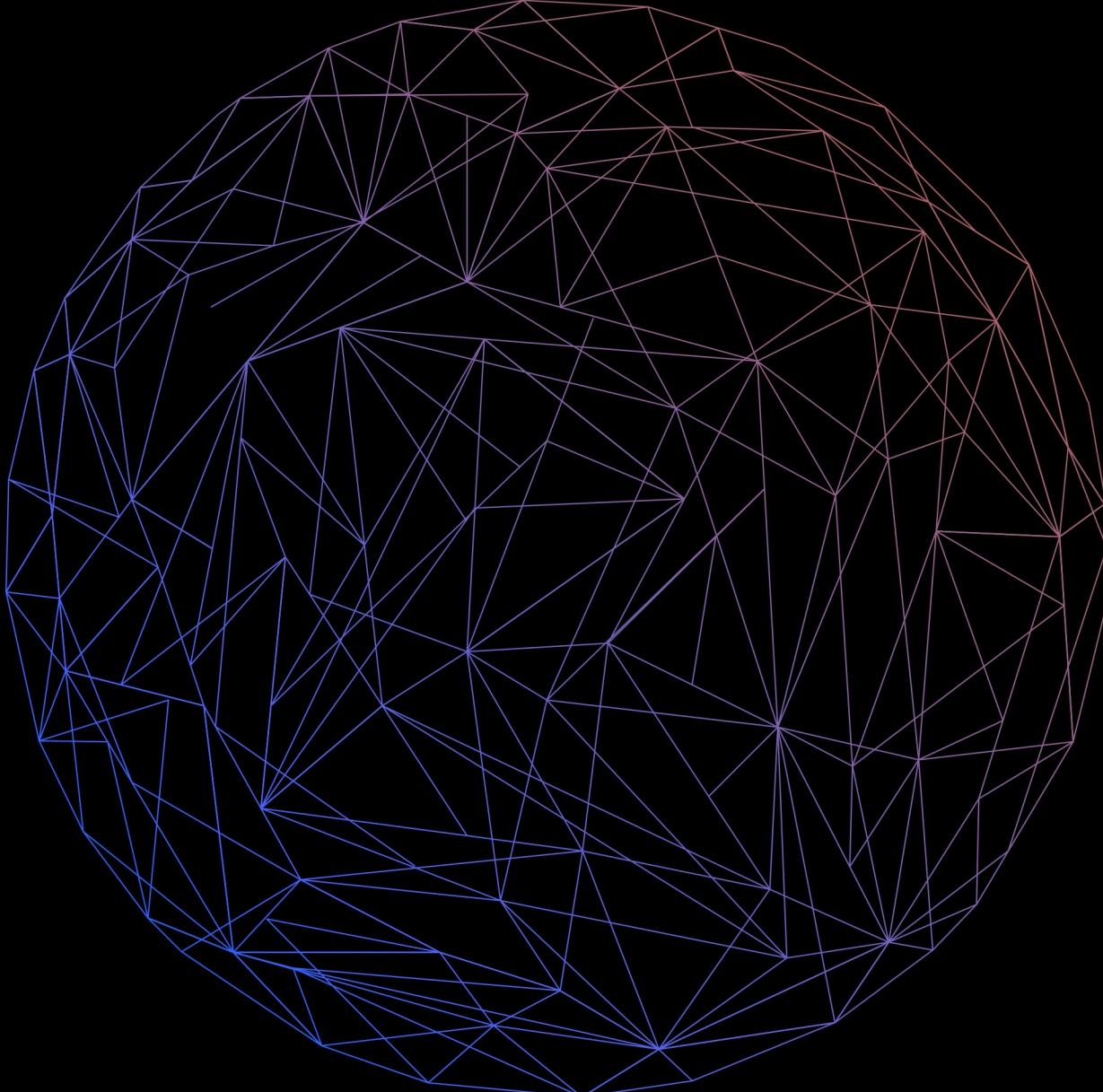
از مهر ماه سال ۱۳۹۷ به خانواده ارزجو (سرمایکس) در تیم مارکتینگ ملحق شدم و تا به امروز با بر عهده داشتن سمت‌های مختلف در بخش مارکتینگ سرمایکس، به عنوان دیجیتال مارکترو Pr مشغول به فعالیت هستم.

چرا در این سال‌ها سرمایکس رو انتخاب کردید؟

حقیقتاً دلایل زیادی وجود دارد که در این سال‌ها من رو پایبند حضور در سرمایکس کرده‌ام. اگر بخواهم به مهمترین‌های اشاره کنم، وجود مدیریت دلسوز، امنیت شغلی، رشد فردی و حرفه‌ای، محیط کاری که به دانش و تخصص نیروها بها داده می‌شود، وجود همکاران متوجه و دلسوز و وجود صمیمیتی که مثل یک خانواده همراه و حمایت‌کننده است.

مهمنترین ویژگی سرمایکس از نظر شما؟

قدمت، امنیت، اعتبار و ارتقای خدمات‌مون برای رضایت هرچه بیشتر هموطنان عزیزمون، از مهمترین ویژگی‌های سرمایکس هست که می‌تونم بهش اشاره کنم.



تیم بازاریابی سرمایکس؛ پایان ناپذیر



کاربران حوزه ارز دیجیتال سال پر فراز و نشیبی را پشت سر گذاشتند؛ هدف و تعهد ما تبلیغات و اطلاع‌رسانی صادقانه و به دور از هیجانات بوده و در همین راستا، تلاش کردیم برای انواع کاربرانمان با سطوح تخصص مختلف، محتوای آگاهی‌بخش و علمی تهیه و منتشر کنیم تا کمک کرده باشیم که تصمیمات درست و سودبخش بگیرند. فعالیتهای ما در سرمایکس با هدف ارائه راه حلی امن، سریع، آسان و نوین برای سرمایه‌گذاری در ارزهای دیجیتال انجام می‌شود. در واحد بازاریابی هم سعی کردیم تا با استفاده از ابزارهای بازاریابی و تبلیغات مناسب، آگاهی و شناخت ارزهای دیجیتال را در سطح جامعه گسترش دهیم تا در کنار جذب و هدف‌گیری کاربران جدید، مسئولیت اجتماعی خودمان را هم ایفا کرده باشیم. تبلیغات و آموزش دو بخش پایان‌ناظر واحد بازاریابی سرمایکس است.



حسن قلیچ‌خانی
مدیر بازاریابی
سرمایکس

اتیم بازاریابی در سال ۲۰۲۳



محظوظ و سئو



دیجیتال مارکتینگ



طراحی و دیزاین



شبکه‌های اجتماعی

اتیم بازاریابی سرمایکس؛ پایان ناپذیر

در سال ۲۰۲۳، اتیم بازاریابی سرمایکس رویدادهای بسیاری را برگزار کرد که در ادامه نگاهی به آنها خواهیم داشت.

برگزاری اولین گالری NFT در ایران

این گالری در ۱۳۴ دی به مناسبت تولد بیت کوین با حمایت صرافی سرمایکس در «گالری دوست» برگزار و بیش از ۴۰۰ اثر در این نمایشگاه به نمایش گذاشته شد.

حامی نمایشگاه cs50xTehran

cs50xTehran مجموعه با همکاری اکوسیستم نوآوری جهش، به صورت مستقیم تحت نظارت سی اس فیفتی هاروارد فعالیت می‌کند تا دوره‌هایی را به صورت کاملا رایگان و با بهترین کیفیت آموزشی در اختیار همه مردم ایران بگذارد. در آخرین نمایشگاه cs50، سرمایکس حامی این رویداد بود.

حامی برگزاری دومین رویداد دیفاریدی با موضوع بلاکچین، رمزارزها و تاثیر دیفای برآینده کسبوکارها و ساختار مالی

دیفاریدی رویدادی را باز می‌کند تا با فرصت است که با هدف های این دنیا بیشتر آموزش و انتقال تجربه از آشنا شویم.

برگزاری و بینار رایگان روشهای کسب درآمد در متابورس

متاورس حوزه‌ای از بلاکچین است که این روزها صحبت‌های زیادی از مخالفان و موافقان آن در محافل شنیده می‌شود. برای کمک به شناخت بیشتر این حوزه و مدل‌های درآمدی آن، سرمایکس این وبینار را برگزار کرد.

انتشارهفته‌نامه
تحلیلی بازار
کریپتوکارنسی

تیم تحلیل بازار سرمایکس، هر هفته، تحلیلی کامل از بازار رمز ارزها را برای کاربران مان فراهم می‌کند. علاوه بر تحلیل رمز ارزها، تقویم کاملی از رویدادهای هفته را نیز می‌توانید در آن مشاهده کنید. در سال گذشته، ۸ شماره از هفته‌نامه دیده‌بان منتشر شد.

برگزاری وبینار
آموزشی رایگان
معامله‌گری به سبک
پرایس‌اکشن محض

سرمایکس همواره سعی می‌کند نظر مخاطبان مختلف خود را جلب کند. وبینار معامله‌گری به سبک پرایس‌اکشن محض برای کاربرانی که سعی در یادگیری اصولی، روش‌های ترید در بازار کریپتو دارند، برگزار شد.

برگزاری وبینار
آموزشی رایگان اولین
قدم ورود به دنیای
ارزهای دیجیتال

سرمایکس همواره به دنبال اجرای برنامه‌های آموزشی برای کاربران جدیدی است که تازه با فضای ارزهای دیجیتال آشنا شدند. وبینار رایگان ورود به دنیای ارزهای دیجیتال، مخصوص این افراد برگزار شد.

جایزه‌های سرمایکسی

۲ میلیارد تومان

در سال ۲۰۲۳ در کمپین‌های مختلف، ۲ میلیارد تومان جوایز متنوع به کاربران سرمایکس اهدا شد.

آموزش بی‌پایان

۴۵۰ هزار کلمه

در سال گذشته ۴۵۰ هزار کلمه، محتوای متنی تولید شده است.

برنامه آموزشی "اینو باس بدونی" در اینستاگرام سرمایکس این برنامه آموزشی با همکاری ویدینو برگزار می‌شود. در این برنامه علاوه بر آموزش، مسابقات و جوايز هفتگی نیز برای کاربران در نظر گرفته شده است. در سال ۲۰۲۳، ۶ قسمت از این برنامه پخش شد.

رونمایی از اولین کتاب الکترونیک؛ صفر تا صد ورود به دنیای ارزهای دیجیتال

یکی از مهمترین اهداف صرافی سرمایکس، آشنایی بیشتر کاربران با دنیای ارزهای دیجیتال است. رونمایی از اولین کتاب الکترونیک، به عنوان راهنمایی برای مفاهیم پایه رمز ارزها، در راستای همین هدف بوده است.

همراهان جدید سرمایکس

میزان آگاهی از برنده سرمایکس،
در سال گذشته **۴۰** برابر افزایش یافته است.

+ ۴۰ %

افزایش **۴۰** درصدی ثبت‌نام کاربران

۶۰۱

هزار نفر
تعداد کاربران
سال ۲۰۲۳

۱۴۲۲

هزار نفر
تعداد کاربران
سال ۲۰۲۴

هم سودِ من باش

یکی از موارد کسب درآمد در سرمایکس دعوت از دوستان است. شما با این کار ۳۵ درصد از سود کارمزد دوستان تان را دریافت می‌کنید.

۱,۵

میلیارد تومان

کل مبلغ پرداختی

سرمایکس از طریق معرفی

دوستان در سال ۲۰۲۳

۱۱۵

میلیون تومان

بیشترین میزان دریافتی

یک کاربر در سال ۲۰۲۳

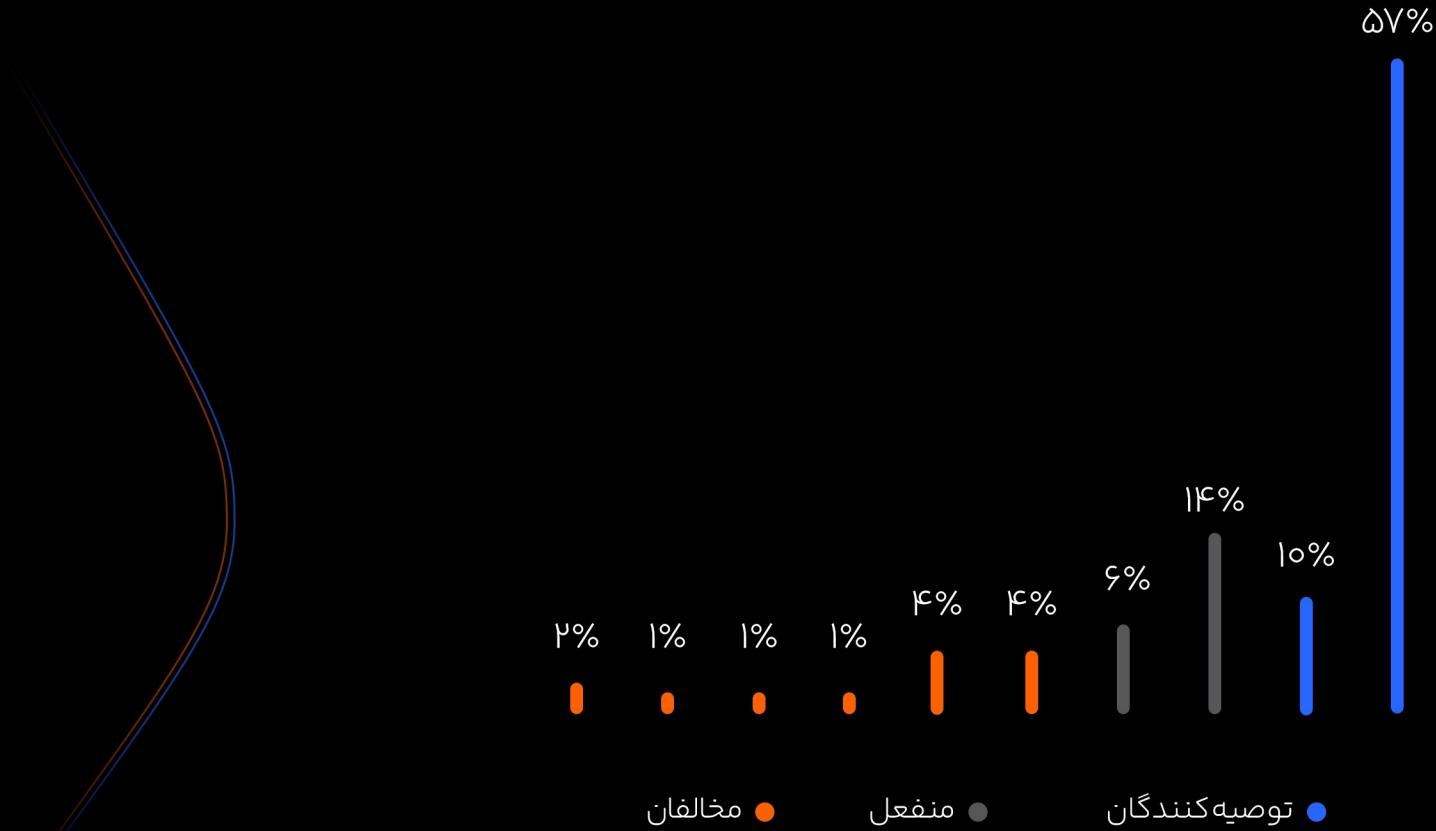
توصیه‌کنندگان سرمایکس

شاخص NPS یا شاخص خالص ترویج کنندگان به شکلی غیرمستقیم، رضایت و وفاداری مشتریان یک کسب و کار را می‌سنجد. برای همین می‌تواند ملاک خوبی برای سرمایکس باشد.

هدف ما همواره جلب رضایت مشتریان و برآورده کردن خواسته‌های آنها است. به همین منظور در مهر ماه ۱۴۰۲، یک نظر سنجی میان کاربران سرمایکس انجام شد، که در آن ۲۰۰۰ نفر شرکت کردند. نتایج بدست آمده از این نظرسنجی را در ادامه مشاهده می‌کنید.

۵۳.۵%

شاخص NPS



۶۷ درصد از کاربران، ما را به دیگران توصیه می‌کنند.

سرمایکس کلاب

باشگاه مشتریان از جمله بخش‌های پرطرفدار صرافی سرمایکس است که تغییرات و بهبودهایی را به خود دیده است. این باشگاه هم اکنون به نام سرمایکس کلاب شناخته می‌شود و کاربران در آن علاوه بر دریافت کد تخفیف خرید ارز، می‌توانند به طیف گسترده‌ای از تخفیف کالا و خدمات برندهای دیگر مانند گردونه شانس، تخفیف خرید بیمه، خدمات اقامتگاه و سفر، دوره‌های آموزشی، خرید گل و قهوه دسترسی داشته باشند.

به مرور زمان، خدمات سرمایکس کلاب بیشتر و بهتر می‌شود و کاربران و همراهان قدیمی سرمایکس آماده باشند که غافلگیری‌های بزرگی را برای آن‌ها تدارک دیده‌ایم.

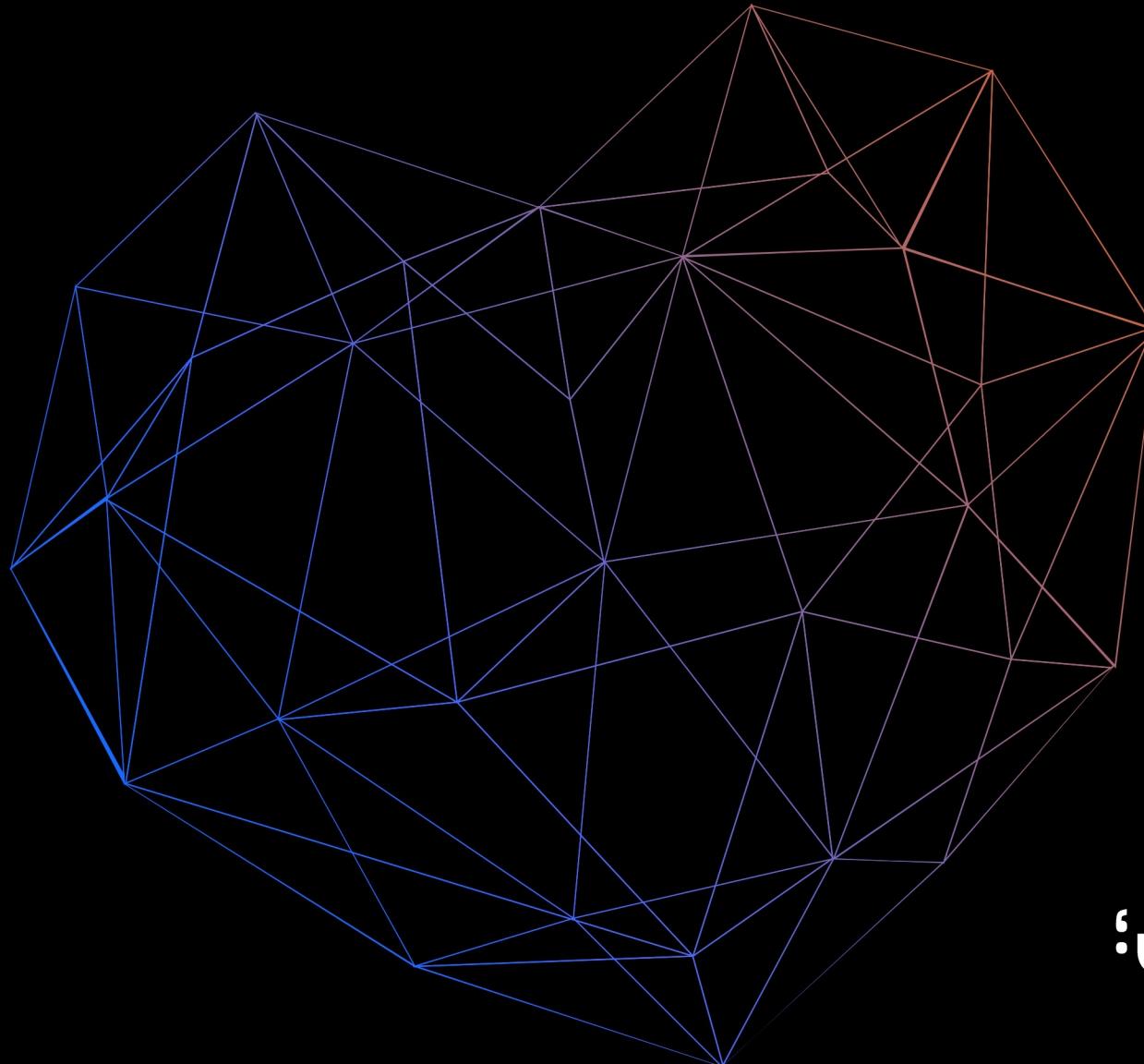
از تخفیف‌های شرکت‌های بزرگ
در باشگاه مشتریان سرمایکس استفاده کنید



مکتب خونه
آکادمی آنلاین تخصص‌ها



کاربران سرمایکس؛ وصفات پذیر

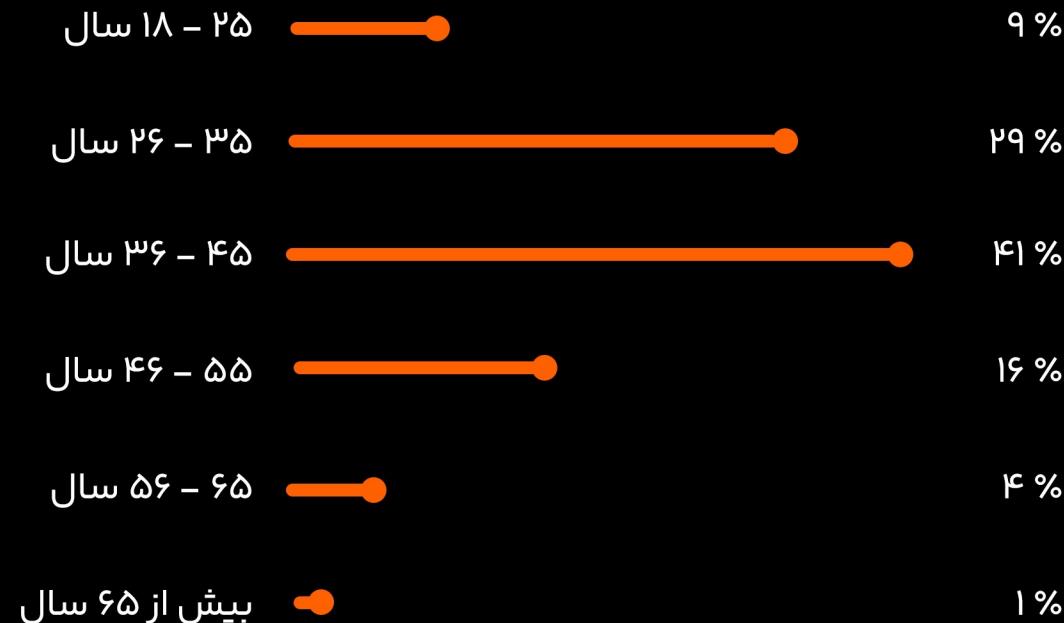


مهمنترین هدف سرمایکس، ارائه خدمات مناسب به کاربران است. سرمایکس هیچ‌گاه کاربرانش را به عنوان منبع درآمد ندیده است. سعی ما براین است که بتوانیم در کنار هم در این بازار پرنوسان، به کسب درآمد و موفقیت برسیم.

در سال گذشته ۲.۷ میلیون نفر از سایت سرمایکس بازدید کردند. این میزان بازدید تقریباً دوباره میزان بازدید از حافظه شیراز است که در سال حدود ۱.۳۶ میلیون نفر بازدید کننده دارد. اعتماد کاربران به ما و حضور همیشگی آنها در سرمایکس، حسی وصف ناپذیر است.

تعداد دفعاتی که در سال ۲۰۲۳ نام سرمایکس جستجو شد : ۵۰۰ هزار بار

به دنبال سرمایکس

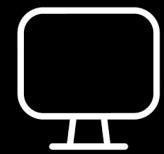


بیشتر کاربران سرمایکس را آقایان تشکیل دادند.



از ۱۸ تا ۸۱ سال؛ تمامی نسل‌ها از سرمایکس استفاده می‌کنند.

محبوب‌ترین راه برای رسیدن به سرمایکس



۳۲ %

دسکتاپ



۱ %

تبلت



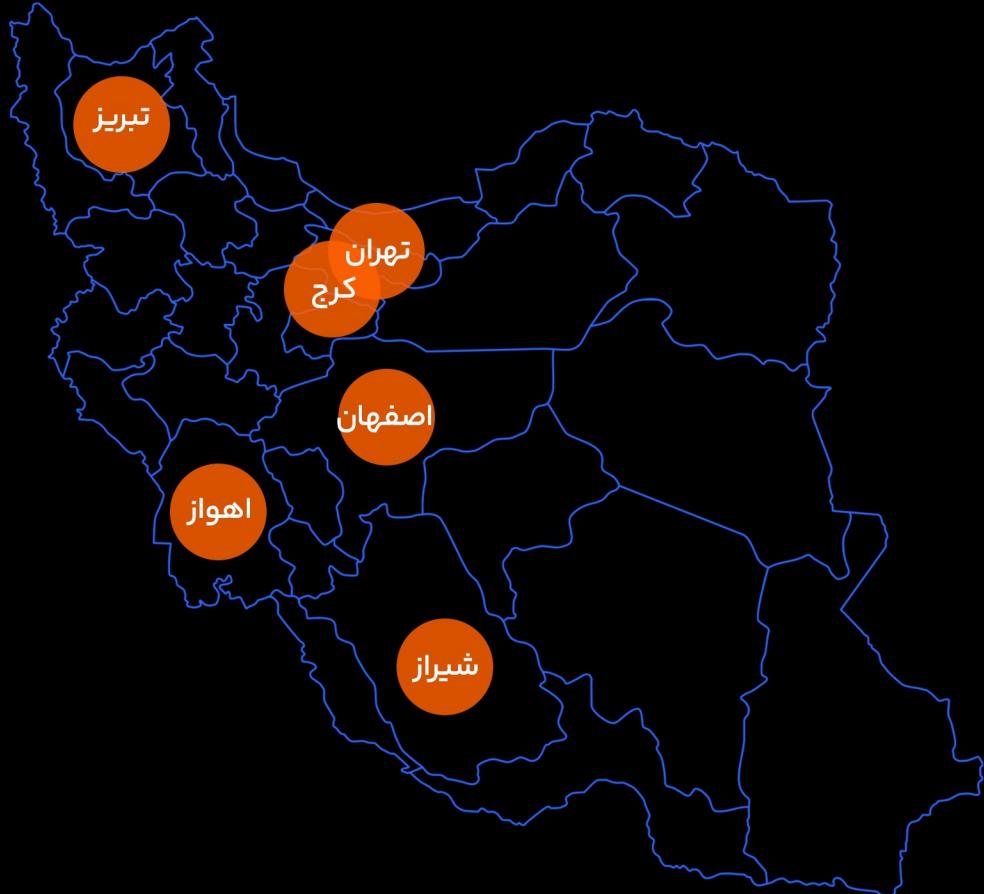
۶۷ %

موبایل

رمز ارزهای دوستداشتنی سال



خدماتی به وسعت ایران



- تهرانی‌ها و تبریزی‌ها بیش از همه به سرمایکس نیاز داشتند.
- سرمایکس در سال گذشته از ۳۲ استان (تمام استان‌ها) مشتری داشت.

تمام هفته با سرمایکس



کاربران خاص سرمایکس

رکورد شکن سرمایکس

انجام ۳۲۰ معامله در یک روز

معامله‌گر برتر سرمایکس

انجام ۳۵۰۰ معامله در سال ۲۰۲۳

باتجربه‌ترین کاربر سرمایکس

۱۸ سال و ۳۹ روز

جوان‌ترین کاربر سرمایکس

۱۸ سال و ۱۸۲ روز

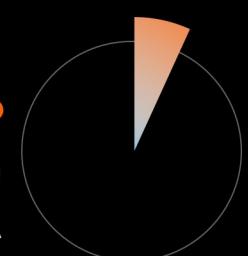
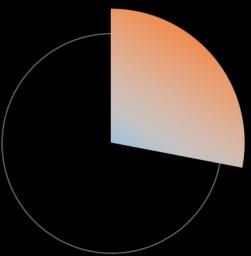
مهمترین دلیل کاربران برای انتخاب سرمایکس

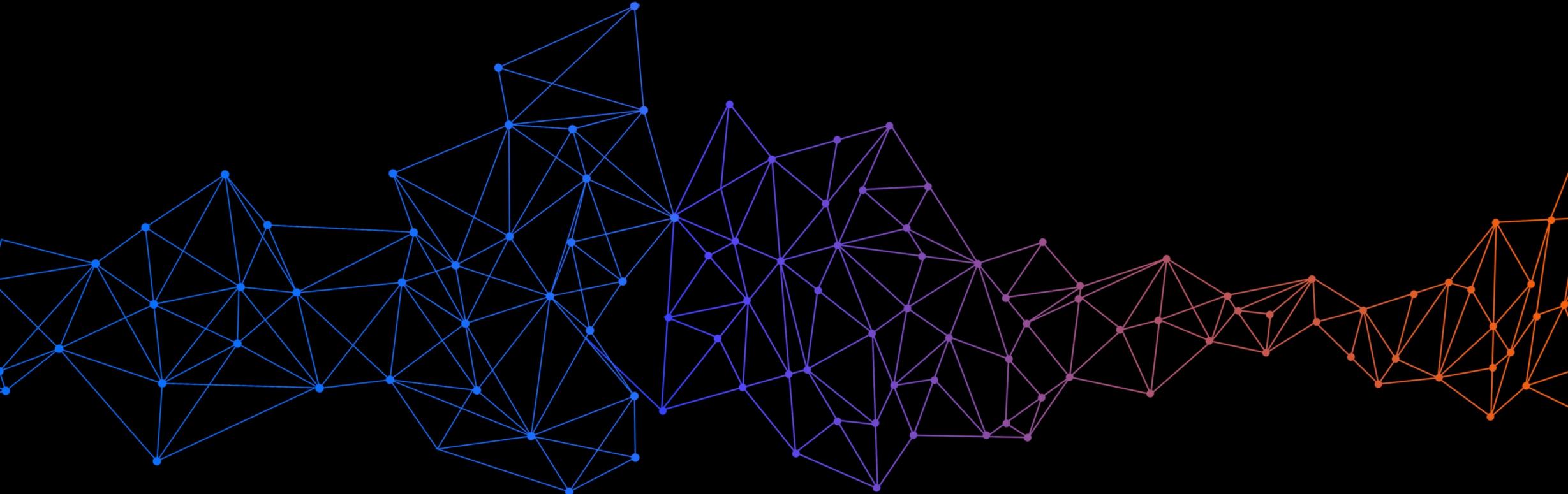


جذاب‌ترین خدمات سرمایکس از دید کاربران



امکان خرید و فروش بدون کارمزد
از طریق کیف پول سرمایکس





تیم تجربه مشتریان سرمایکس؛ خستگی ناپذیر



اگر بنا بود تنها به هنگام رسیدن به هدف خود شادمان شویم و از فرآیند تلاش برای رسیدن به هدف شاد نباشیم تنها بخشن کوچکی از زندگی خود را شادمان بودیم.

مفتخر هستم در مجموعه سرمایکس در کنار مدیر و همکاران شایسته فعالیت می‌کنم و همه تلاش خود را به کار می‌گیرم تا نقش مثبتی در جهت پیشرفت مجموعه و پشتیبانی کاملی برای همه کاربران گرامی سرمایکس داشته باشیم تا با خاطری آسوده در این حوزه فعالیت داشته باشند. تیم پشتیبانی سرمایکس برای همراهی کاربران، خستگی‌ناپذیر است.



سرمایکس؛ همراه با مشتریان

■ میانگین مدت زمان هر مکالمه بین کاربران و بخش پشتیبانی : ۱۴ تا ۱۵ دقیقه

■ مدت زمان کل تماس‌ها سال گذشته: ۹۰ هزار دقیقه مکالمه که معادل ۲ سال تیم مشتریان ما در سال گذشته پاسخگو بوده است.

■ تعداد تیکت‌های پاسخ داده شده: ۲۱۸,۱۳۲ اگر هر تیکت در یک برگه A5 جای بگیرد، تعداد آنها روی هم به اندازه ۴ برابر اورست خواهد بود.

تعداد کل
تماس‌های گرفته شده
با واحد پشتیبانی

۱۵,۰۰۰

تعداد کل
تماس‌های واحد پشتیبانی
با مشتریان

۷,۲۰۰

تعداد پیام‌های
پاسخ داده شده
در چت آنلاین

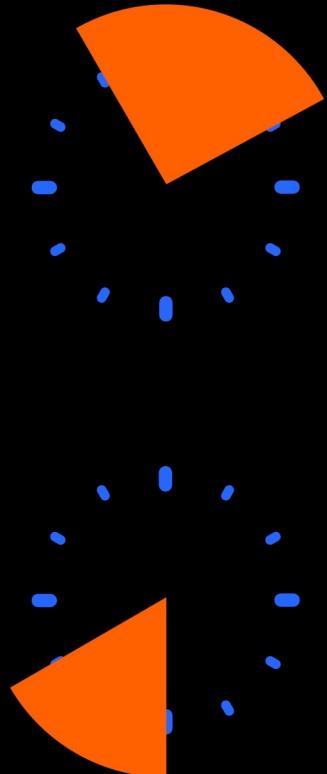
۶۵,۰۰۰

■ ساعت شلوغی سرمایکس: ۱۸ تا ۲۰ و ۱۴ تا ۱۶

■ مدت زمان انتظار برای پاسخگویی چه آنلاین به طور میانگین زیر ۵۰ ثانیه هست.

■ مدت زمان انتظار برای پاسخگویی تلفن زیر ۲ دقیقه هست.

■ مدت زمان انتظار برای پاسخگویی تیکت زیر ۱۰ دقیقه هست.





با کاربرانی که داخل چت آنلاین یا تیکت مشکل خودشان را مطرح می‌کنند، تماس تلفنی برقرار می‌شود تا در زمان کمتری مشکل کاربر رفع شود.

۹۸%

نرخ پاسخگویی به تماس‌ها

۹۹%

میزان رضایت کاربران

طولانی‌ترین مکالمه اپراتور ۳۵ دقیقه

مدت زمان برای پیگیری و رفع نواقص احراز هویت کاربران کمتر از ۲۴ ساعت

عجیب‌ترین اتفاق سال

فراموشی کاربر از موجودی ۷۰ میلیون تومانی در حساب کاربریش که بعد از ۲ سال و با تماس اتیم پشتیبانی، باخبر شد.

پر تکرارترین سوال‌ها

- نحوه خرید و فروش ارزهای دیجیتال چگونه است؟
- آیا خرید و فروش شامل مالیات خواهد شد یا خیر؟
- حداقل و حداقل میزان خرید و فروش ارزهای دیجیتال چقدر است؟

تجربه همکاری من با نهالی که حالا وارد ششمین سال فعالیتش شده، داخل سختترین شغل سازمانی است. بخش حقوقی، ذهن اکثر مدیر عاملها را داخل سازمانهای تخصصی درگیر می‌کند.

من به عنوان مدیر حقوقی سرمایکس وظیفه مواجه با مراجع قضایی یا شبه قضایی و حل کردن پرونده‌ها و به حداقل رساندن ریسک حقوقی شرکت را دارم.

همزمان با سرعت رشد این پلتفرم و به منظور نیل به دستاوردهای تیم، تلاش کردم تا با بهبود و توسعه زیرساخت‌های حقوقی و به حداقل رساندن چالش‌های حقوقی، قضایی فارغ از دغدغه برای شرکت و هم تیمی‌هايم ایجاد کنم.



۱۴۰

تعداد پروندهای
منجر به عدم تضییع
حق شکات

۵۲۰

تعداد حملات فیشینگ
صورت گرفته از طریق
کیف‌پولهای داخلی

۷,۳۲۰

تعداد استعلامهای
گرفته شده از سمت
پلیس فتا

سرمایکس در مقابله با هر داران



سرمایکس اقدامات زیادی را برای جلوگیری از حملات هکرها انجام می‌دهد. اولین قدم احراز هویت کاربران است. طبق الزامات پلیس فتا اولین خرید کاربر به مدت ۷۲ ساعت نگهداری می‌شود. تمام خریدهای مشکوک از نظر حجمی تا ۷۲ ساعت فریز می‌شوند. سرمایکس به صورت ۲۴ ساعته با پلیس فتا در این زمینه در تماس است. تمامی خریدهای کاربران مشکوک با پلیس فتا هماهنگ می‌شود. تمامی این اقدامات به منظور حفظ سرمایه کاربران صورت می‌گیرد.

ئىم توسعە سرمائىكس:
توقۇنابىذىر



محمد مطلبی
مدیر توسعه
سرمایکس

بدون اغراق سال ۲۰۲۳ برای تیم توسعه سرمایکس، سخت‌ترین سال ممکن بود. تغییر کلی زیر ساخت‌های سایت و اجرای پروژه بزرگ، اضافه شدن بازار معامله حرفه‌ای (PMP) به سرمایکس، چالش‌های زیادی برای تیم ما داشت. اگر همه این‌ها را در کنار مشکلات زیرساخت کشور و محدودیت‌های شدید اینترنت و اختلالات ارتباطی با خارج از کشور قرار دهیم، متوجه می‌شوید که تیم توسعه ما چه سال سنگینی را پشت سر گذاشت.

اليه اجرای کامل پروژه‌ها بدون هیچ مشکلی، خستگی این سال را از تن ما درآورد. اما این تمام ماجرا نیست. باید منتظر سورپرایزهای ویژه ما برای سال آینده هم باشید. امکانات و ویژگی‌های بسیار جذابی در آینده نزدیک، قرار است وارد صرافی سرمایکس شود. ارائه خدمات جدید، یک رکن توقف‌ناپذیر در تیم توسعه سرمایکس است.

خدمات سرمایکس



رمز دو عاملی



بازار معامله حرفه‌ای P2P



مبادله بیش از ۷۰۰ رمز ارز



درگاه پرفکت مانی



درگاه ارزی و ریالی



انتقال داخلی بدون کارمزد

شبکه‌های واریز و برداشت

۱۸۰ شبکه واریز و برداشت
۸ شبکه به صورت فول نود

BTC

BSC

TRC-20

ERC-20

BTG

DOGE

DASH

LTC

تازه‌های سرمایکس

مهمترین سرویس‌های سال ۲۰۲۳



رونمایی از هویت بصری
جدید سرمایکس



اضافه شدن دو جفت ارز به صورت هفتگی
از زمان ارائه شدن این سرویس



راهندازی بازار معامله حرفه‌ای،
نقط عطف سرمایکس در سال گذشته بود



احراز هویت
هوشمند



اضافه شدن امکان استیکینگ
ارزهای دیجیتال

پایداری سرویس‌های سرمایکس

> ۶۰%	چند درصد درخواست‌های برداشت به صورت آنی انجام می‌شود؟	۶	تعداد بروزرسانی‌های اپلیکیشن	۲۳۰	تعداد بروزرسانی‌های سایت	۹۹.۶	میزان سطح پایداری سرویس‌ها
-------	---	---	------------------------------------	-----	--------------------------------	------	----------------------------------



علیرضا درخشان

توسعه کسب و کار سرمایکس

سرمایکس طی سالیان فعالیت خود با تمرکز بر توسعه فنی و زیرساختی، خدمات رضایت‌بخشی را به کاربران عزیز ارائه داده است. با شروع سال ۱۴۰۲ تصمیم گرفتیم نوعی جدید از همکاری را با سازمان‌ها و شرکای تجاری خود پیش ببریم. برخی از این همکاری‌ها از جنس اضافه شدن یک خدمت جدید برای کاربران بود و برخی دیگر نیز ایجاد یک بیزینس‌لاین جدید در حوزه کریپتو و فینتک بوده است.

با توجه به اینکه در حال حاضر حوزه رمز ارز در فضایی خاکستری به سر می‌برد این نوع همکاری‌های کوچک و بزرگ تجاری به بالندگی اکوسیستم بلاکچین ایران کمک خواهد کرد و همچنین باعث ایجاد تمایل دولت و نهادهای تصمیم‌گیرنده این فضا در جهت قانونمند شدن و به رسمیت شناختن صنعت کریپتو خواهد شد. اوایل امسال را مشغول مذاکرات با شرکت‌ها و سازمان‌ها بودیم و امید است تا پایان سال جاری از نتایج مطلوب این تلاش‌ها با شما به اشتراک گذاشته شود و این یعنی قطار پیشرفت سرمایکس متوقف نخواهد شد، با شروع سال جدید نیز با قدرت و همت بیشتر در مسیرهایی که هم برای کاربران عزیز و هم کسب و کار سرمایکس جذاب باشد ورود خواهیم کرد، دنیای تکنولوژی توقف پذیر نیست و کاربران و کسب و کارها تشهه ارائه خدمات بیشتر و بهتر هستند و سرمایکس در این مسیر همراه همه عزیزان خواهد بود.

با آرزوی موفقیت برای همه همکاران در حوزه رمز ارز و بلاکچین

شرکای تجارتی سرمایکس



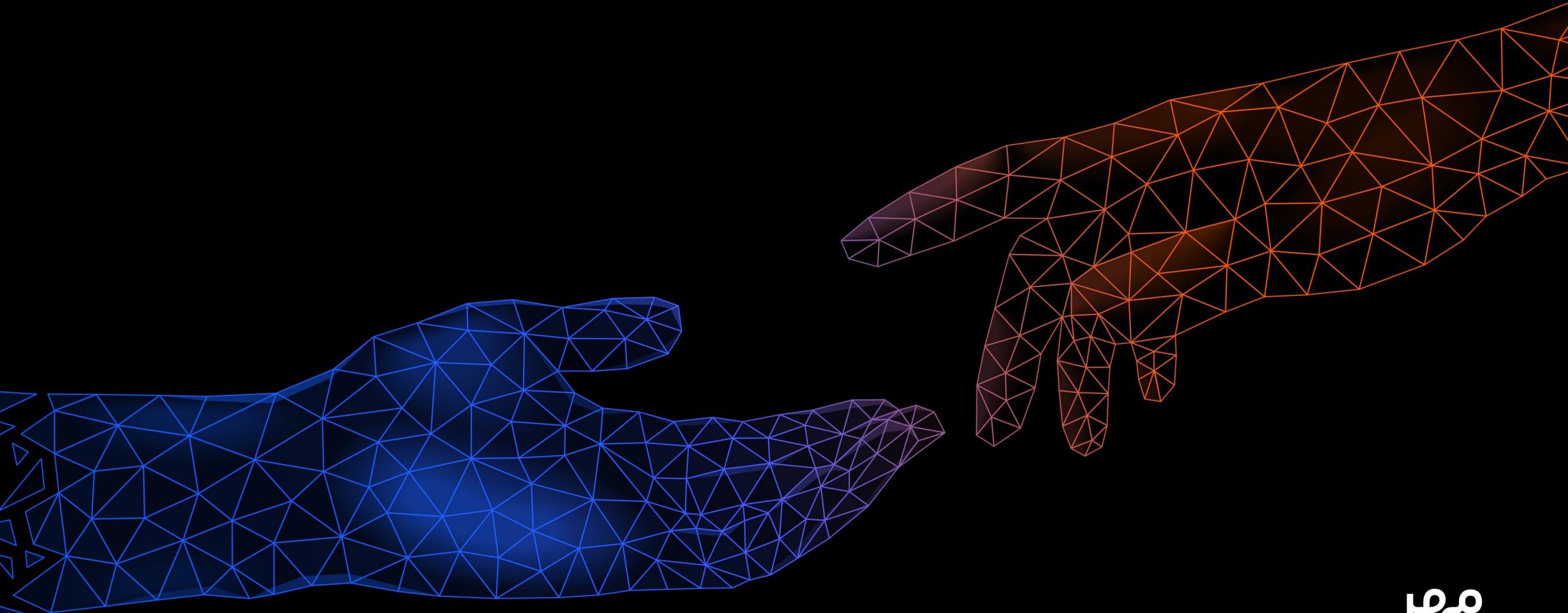
Metra
Invest in Real Estate



% زبان چال

نئوزرین زرین پلاس

مهر
مشترک



مسئولیت اجتماعی و تحقق ارزش‌های انسانی

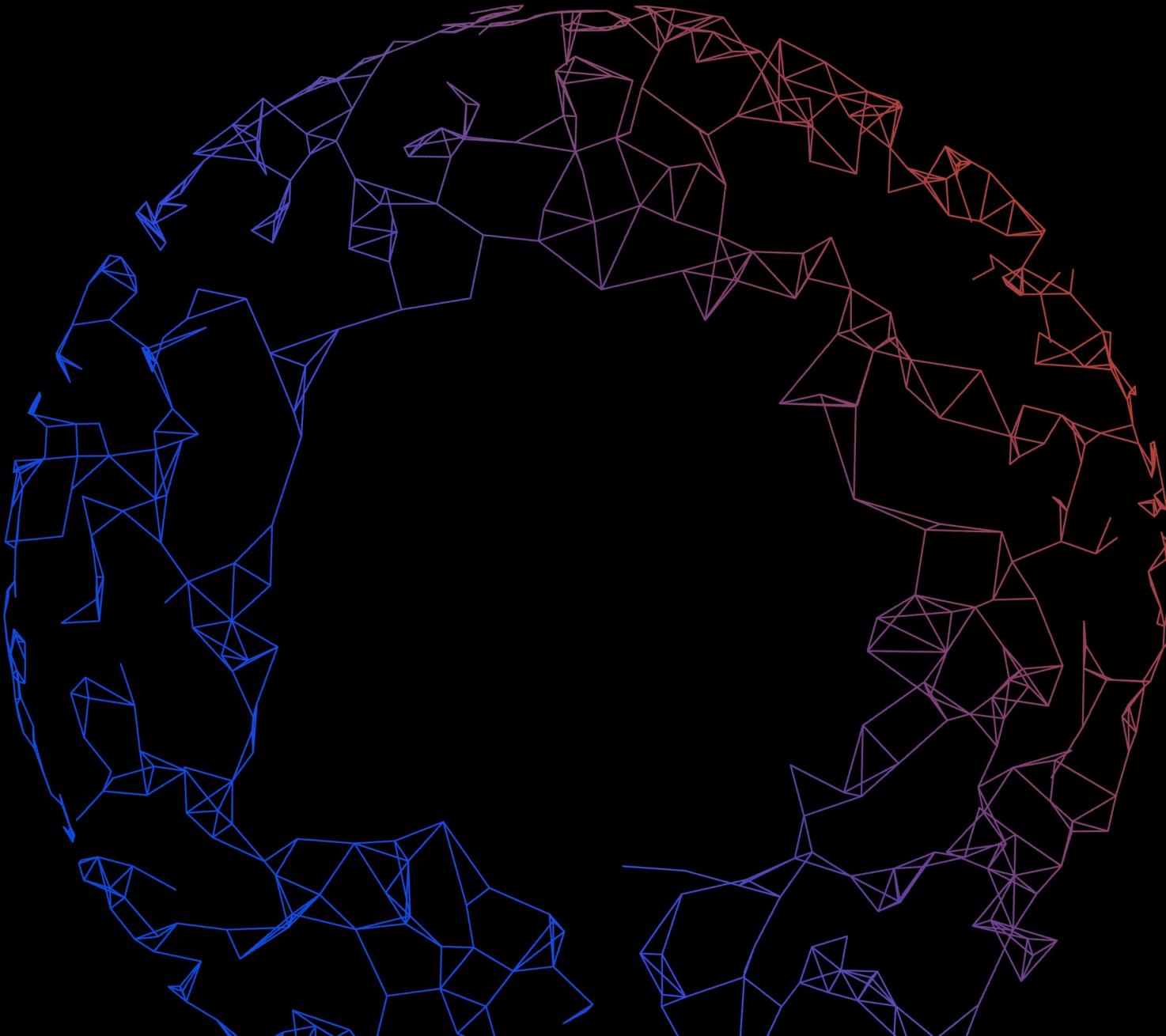
سرمایکس، در راستای ایفای مسئولیت اجتماعی و تحقق ارزش‌های انسانی، بصورت ماهانه بخشی از کارمزد دریافتی معاملات را، صرف امور خیریه می‌کند. امید است در سایه مهر و همکاری شما، در این امر پیشرو باشیم.

اولین گالری NFT آثار ایرانی در کشور

به مناسبت پانزدهمین سالگرد تولد بیت کوین، یک دوره‌هی برای حمایت از هنرمندان ایرانی برگزار شد. در این دوره‌هی از هنرمندان ایرانی دعوت شده آثار خود در قالب NFT را در نمایشگاهی با حضور سرمایه‌گذاران، علاقمندان و متخصصان حوزه بلاکچین، رمزاژ و NFT به نمایش بگذارند. این نمایشگاه در ۱۳ دی به مناسبت تولد بیت کوین با حمایت صرافی سرمایکس در «گالری دوست» برگزار و بیش از ۴۰۰ اثر در این نمایشگاه به نمایش گذاشته شد.



چشم انداز سرمایکس



سرمایکس در راستای اهداف خود و به منظور رفاه بیشتر کاربران، برای سال آینده هم پروژه‌های زیادی در دستور کار دارد. ایجاد درگاه ارزهای دیجیتال برای کسب و کارهای مختلف با امکانات بسیار متنوع، می‌تواند یکی از جذاب‌ترین خدمات سرمایکس برای بیزنس‌های مختلف جامعه باشد.

راه اندازی سیستم وامدهی و وام‌گیری رمز ارزها، که چند سالی است در سطح دنیا شناخته شده، خدمت بعدی سرمایکس در سال آینده است. اما شاید بهترین خبر برای کاربران سرمایکس امکان خرید قسطی ارزهای دیجیتال باشد. سرمایکس سعی دارد تا در سال ۲۰۲۴ این ویژگی جذاب را برای تمامی کاربران، راه‌اندازی کند.

با توجه به ری‌برندینگ صرافی ارز جو به سرمایکس، که به منظور دسترسی کاربران به بازارهای سرمایه گذاری مختلف دنیا انجام شده، قصد داریم در سال آینده برای کاربران سرمایکس امکان ورود به بازارهای سرمایه‌گذاری دیگر را فراهم کنیم.

منتظر خبرهای هیجان‌انگیز ما در سال آینده باشید.

ناظراتتان را در مورد گزارش
سال سرمایکس با ما در میان
بگذارید



■ support@sarmayex.com

سرمایکس؛ راه حل نوین سرمایه‌گذاری